

PROGRAMME DE FORMATION



La Performance des Hommes et du Web
au service de l'Immobilier

Eg hZciVi ^dc ^YZ^afg Vc ^hb Z^YZ^ [dgb Vi ^dc

TADAAAMIMMO.COM, branche formation de la société HELENE FERRARI IMMOBILIER, met à la disposition des professionnels de l'immobilier plusieurs formations en e-learning pour les former à de nouvelles méthodes de travail et de vente innovantes axées d'abord sur "l'homme" avant le "bien immobilier" et dans l'objectif de s'adapter à l'utilisation des techniques numériques actuelles.

Ej V^X^XdcXZg

Le public est composé de : salariés, dirigeants, agents commerciaux, indépendants, mandataires, courtiers en immobiliers, demandeurs d'emploi.

; dgb Vi ^dc^ : afZ^b b d

Composée de 8 modules, cette formation est accessible à vie, chaque client peut suivre la formation à son rythme.

Sont mis à la disposition des clients différents outils comme des vidéos et tutos, des podcasts audio, des documents pdf récapitulatifs du contenu étudié, des exercices téléchargeables sur tous supports.

Pour s'assurer de la bonne compréhension et application des modules, ou pour répondre à des questions et lever des blocages sur chaque point étudié dans chaque module, le client aura accès à un webinar de groupe chaque mois sur un thème en particulier. Le planning des webinaires est défini pour l'année et disponible sur la plateforme de formation.

Un groupe Facebook privé réservé aux personnes inscrites à la formation est disponible pour créer un effet d'émulation, permettre à chacun d'échanger sur sa situation et de poser des questions à l'équipe technique sur l'utilisation des outils proposés dans le cadre de la formation.

^8] VgZ^F j Vaf

Les formations répondent aux critères de référencement DATADOCK.

E VgXdj gh^YZ^ [dgb Vi ^dc

Etape	Descriptif
&# ; dgb j a/^g^YZ YZb VcYZ	Je renseigne mes coordonnées et je précise ma demande de formation et mes objectifs
' # 8] d^m^YZ^a^ [dgb Vi ^dc	Je peux choisir la formation qui me convient
(# 9Zk^h	J'ai la possibilité de demander un devis pour pouvoir effectuer une demande de prise en charge par mon Organisme Financier (OPCA)
) # 6XXZei Vi ^dc^Yj ^YZk^h	Je reçois un accord de prise en charge totale ou partielle et j'accepte le devis
* # 6XX h^ ^a^ [dgb Vi ^dc	Je valide la souscription et je règle la Formation pour recevoir mes codes d'accès à la plateforme e-learning

; dgb Vi ^dc Xdb ea iZ /- b dYj aZh edj gVeegZcYgZ Y kZadeeZgYZh
d[[gZh^YZ^hZgk^XZh^k^V^a^i ZW

21 heures

D7?: 8I > H

A l'issue de la formation, le stagiaire aura acquis les compétences suivantes :

- Acquisition de nouvelles compétences commerciales spécifiques à la vente en ligne
- Maîtrise des techniques de webmarketing
- Création de son site Internet dédié à la vente des offres de services et de conseil en Immobilier

EJ 7A8^8DC8: GC

- Les professionnels de l'immobilier
- Les titulaires de la carte T (Transaction des professionnels de l'immobilier)
- Les personnes qui assurent la direction et/ou la gestion d'un établissement, d'une succursale, d'une agence ou d'un bureau
- Les personnes, salariées ou non, habilitées par le titulaire de la carte professionnelle à négocier, s'entremettre ou s'engager pour le compte de ce dernier.
- Les étudiants qui souhaitent compléter leur cursus de formation
- Toute personne en reconversion professionnelle qui souhaite se former à la vente d'offres de services et de conseil en Immobilier

EG "G: FJ > H

- Pas de durée ni d'expérience professionnelle requise
- Pas de prérequis scolaire ou universitaire

EGD<G6B B : °9: °A6°; DGB 6I >DC

- ✓ B dYj aZ°/HZ°edh↑°dcccZgXdb b Z°Xdchj áVci °cY eZcYVci°YVch°a Xdhnhi b Z°b b dWãZg°VXij Za
> Objectif : Comprendre l'intérêt de développer la vente de prestations de services immobilières dans le contexte de déontologie actuel
- ✓ B dYj aZ° °/°b V°cZgkdh°d[[gZh°YZ°egZhiVi °dch°YZ°hZgk°XZh°Y↑[[gZcX°VciZh
> Objectif : Bâtir les fondations clés pour offrir des services et/ou des conseils qualitatifs
- ✓ B dYj aZ°(°/°Zci ↑ZgkdiZ°XaZci °Y VaZi °kdiZ°b VgX] °X°WZ
> Objectif : Identifier et comprendre la psychologie de votre client idéal et identifier votre marché cible.
- ✓ B dYj aZ°) °/8dchig °gZ°kdiZ°°YZci ↑ °adWãZ°YZ°b Vgf j Z
> Objectif : Incarner, prouver, donner corps à votre positionnement
- ✓ B dYj aZ°* °/8g ZgYZh°Xdcizcj h°YZ°kVãZj gedj ggVndccZgZc°a°cZ
> Objectif : Pourquoi et comment être un créateur de contenu sur le web
- ✓ B dYj aZ°+ °/6ii °gZgYZh°egdheZXi h°Zi °ãZh°XdckZg °gZc°XaZci h
> Objectif : Maîtriser les techniques de web marketing pour convertir les prospects en clients
- ✓ B dYj aZ° °/°: mhiZghj gãZ°1 ZW
> Objectif : Établir durablement votre visibilité sur les réseaux sociaux
- ✓ B dYj aZ°- °/8g ZgkdiZ°b VX] °cZ° °kZcYgZ
> Objectif : Posséder votre propre business en ligne en toute autonomie pour vendre vos prestations de service

9: H8G&I > °fi°9J G : °9: °A6°; DGB 6I >DC

Le Stagiaire répartira ses heures de formation comme il le souhaite, avec un accès 24h/24 et 7j/7 à la plateforme.

Le Stagiaire a un accès à vie, à compter du démarrage de la formation, pour suivre l'ensemble des heures prévues dans le programme pédagogique. Il est libre de s'organiser pour se connecter quand il le souhaite.

La plateforme e-learning permet le suivi de la progression après chaque section de chaque module validé.

K6AJ 6I >DC°9: °A6°; DGB 6I >DC°: I °8DCI G A: °9°HH°9J > °9: H°HI 6<°6°G: H

QCM de contrôle des connaissances (70% de bonnes réponses sont nécessaires pour le valider. En cas d'échec il vous est conseillé de revoir le module en e-learning et de retenter le quizz).

Suivi de la progression de la formation en ligne (contrôle des connexions)

Attestation individuelle de formation

B DN: CH'E 96<D<F J: H! 'l : 8=C F J: H°: l °9f.lC869G: B : Cl

Apports Théoriques et pratiques sous forme de vidéos, audios, documents téléchargeables au format pdf (exercices, contenu du cours)

Modules E-learning : Support de Cours en ligne disponibles sur la plateforme Tadaaamimmo.com réalisée et administrée par Robin Média.

Echanges Interactifs : Assistance en ligne lors de webinaires et dans un groupe privé Facebook asynchrone.

G: HHDJ G8: H'E 96<D<F J: H

Support de cours aux formats vidéo (en ligne) et audio (podcast)

Support de cours écrit sous forme de documents téléchargeables au format pdf (fiches techniques, documents et exercices)